

# Presentaciones con **PODER**



## La comunicación en tus manos

FORMATOS: **Taller para grupos** DURACIÓN: **adaptable entre 4 y 8 horas.**

Si estás empezando tu camino como emprendedor, la comunicación debe convertirse en tu aliada clave para posicionarte a ti y a tu proyecto.

Transmitir tu imagen de marca personal, presentarte, dar a conocer tu proyecto, conseguir financiación, realizar labor de comercial...

Te damos todas las herramientas para que tengas el poder de la comunicación en tus manos.

Llámanos al  
**(+34) 876 161 365**  
o escríbenos al  
**[hola@socialcooking.es](mailto:hola@socialcooking.es)**  
y te asesoraremos:  
buscaremos lo mejor  
para ti y para tu marca.

**[www.socialcooking.es](http://www.socialcooking.es)**

### ENFOQUE

#### Aspectos teóricos

Te daremos unas pautas que te sirvan de guía para tu día a día.

#### Aspectos prácticos

Analizaremos tu propio caso, es decir, tus presentaciones, ya que no hay mejor forma de aprender que sobre nuestro propio "pellejo". Pondremos en práctica todo lo aprendido y elaboraremos nuevas presentaciones.

### EJES DE TRABAJO

#### Contextualización / Diagnóstico previo:

El emprendedor + Su proyecto y el sector

#### Estrategia. Cómo hacer que la comunicación online y offline estén al servicio de tu proyecto:

- Crear una marca personal 360° que te de visibilidad
- Definir los canales que debes utilizar
- Cuidar el presupuesto
- Cómo actuar en las distintas situaciones: Reuniones comerciales, presentaciones, contactos
- Elaborar soportes gráficos: Tu marca, tus presentaciones, tus documentos de venta

#### Comunicación: Cómo aprovechar las herramientas para crear relaciones con tu público.

Definición de...

- El argumento central
- Los recursos creativos: storytelling, visual thinking, etc.

#### Diseño y maquetación: Cómo ser un artista y atrapar a la audiencia

- Maquetación
- Ilustraciones, fotografías, audiovisual

#### El cuerpo y la voz:

Transmite con todo tu ser

#### TIPS Generales

Los **NO-NO** de las presentaciones